



**دورة:
السرء القصصى**

**22 - 26 فبرارى 2027
برشلونة (اسبانىا)**

السرد القصصي

رمز الدورة: PS13277 تاريخ الإنعقاد: 22 - 26 فبراير 2027 دولة الإنعقاد: برشلونة (إسبانيا) - رسوم الاشتراك: Euro 5775

المقدمة

يُعد السرد القصصي أداة فعّالة لنقل الأفكار والمشاعر والمعلومات بطريقة تُلهم الجمهور وتُثقيفه منخرطًا. عبر التاريخ، استخدم السرد القصصي كوسيلة للتعليم والإقناع والتأثير. وفي عالمنا الحديث المليء بالمعلومات، أصبحت القدرة على سرد قصة مؤثرة مهارة ضرورية للتميز في مجالات متعددة كالتيّعليم، والتسويق، وقيادة الفرق، والابتكار. يهدف هذا البرنامج إلى تطوير قدرات المشاركين في صياغة وتقديم قصص فعّالة تُحاكي العاطفة والمنطق وتُحقق الأثر المطلوب.

الأهداف

- فهم المبادئ الأساسية للسرد القصصي وأهميته في الاتصال الفعّال.
- تعلم كيفية بناء قصة مؤثرة تشد الانتباه وتُلامس المشاعر.
- تطوير مهارات تقديم القصة باستخدام الصوت، ولغة الجسد، والعرض البصري.
- القدرة على تكييف القصص وفقًا للجمهور والسياقات المختلفة.
- استخدام القصص لتحقيق التأثير المطلوب في المجالات المهنية والشخصية.

الفئة المستهدفة

- المهنيون في مجالات القيادة، التسويق، التّعليم، والتدريب.
- رواد الأعمال وأصحاب المشاريع الذين يسعون لبناء رواية قوية لعلامتهم التجارية.
- الأفراد الذين يرغبون في تحسين قدراتهم في التواصل والإقناع.
- المتحدثون العامون، المدربون، والإعلاميون.

الأثر المؤسسي

- تحسين جودة التواصل الداخلي والخارجي في المؤسسة.
- تعزيز فعالية القيادات في الإقناع والتأثير.

- تطوير محتوى العروض التقديمية والمواد الترويجية
- دعم بناء الهوية المؤسسية من خلال القصص الملهمه

المحاور التدريبية

اليوم الأول: أساسيات السرد القصصي

- تعريف السرد القصصي وأهميته
- أنواع القصص وأهدافها في بيئات مختلفة
- الفرق بين السرد العادي والسرد المؤثر
- فهم العلاقة بين القصة والعاطفة والذاكرة

اليوم الثاني: بناء القصة الناجحة

- العناصر الأساسية للقصة الشخصيات، الحبكة، التحدي، الحل
- تقنيات كتابة السيناريو القصصي
- كيف تُصمم بداية قوية ونهاية لا تُنسى
- تمارين لصياغة قصة شخصية أو مهنية

اليوم الثالث: تقنيات التأثير والإقناع

- استخدام الفكاهة، المفارقة، والدراما
- قوة الصورة والمجاز في تحفيز الخيال
- كيفية جذب الانتباه خلال أول 30 ثانية
- تمارين استخدام الصوت، الإيقاع، وتغيير النبرة

اليوم الرابع: السرد القصصي في السياقات المهنية

- تكييف القصة للجمهور: العملاء، الموظفين، المستثمرين، الطلاب
- السرد القصصي في التسويق والعروض التقديمية
- دمج الوسائط المتعددة فيديو، صور، رسوم لدعم القصة
- دراسات حالة لحملات نجحت باستخدام السرد القصصي

اليوم الخامس: تطبيق عملي وتقييم الأداء

- عرض قصصي كامل من كل مشارك أمام المجموعة
- تقديم التغذية الراجعة التفصيلية من المدرب والزملاء
- تقييم المهارات المكتسبة ووضع خطة تطوير فردية
- اختتام البرنامج وتسليم الشهادات