



دورة:
**تطوير الأعمال وقيادة التحول الناجح: استراتيجيات ومهارات
للقيادة**

20 - 24 يوليو 2026
مانشستر

تطوير الأعمال وقيادة التحول الناجح: استراتيجيات ومهارات للقادة

رمز الدورة: LS12749 تاريخ الإنعقاد: 20 - 24 يوليو 2026 دولة الإنعقاد: مانشستر - رسوم الإشتراك: Euro 6050

مقدمة

تطوير الأعمال وقيادة التحول الناجح أصبحا أمرًا حيويًا في عصرنا الحالي المتغير بسرعة. تواجه الشركات والمؤسسات تحديات متعددة تتطلب القيادة الرشيدة والاستراتيجيات الفعالة لتحقيق النجاح والاستدامة. تهدف هذه الدورة التدريبية إلى تزويد المشاركين بالمعرفة والمهارات اللازمة لتطوير الأعمال وقيادة عمليات التحول بنجاح.

أهداف البرنامج:

- فهم مفاهيم تطوير الأعمال والتحول الناجح.
- تعلم كيفية تحليل البيئة التنافسية وتحديد الفرص والتحديات.
- اكتساب المهارات اللازمة لتطوير استراتيجية الأعمال وتحديد الأهداف الاستراتيجية.
- تطوير القدرة على تخطيط المشاريع وإدارة المخاطر بفعالية.
- تعزيز مهارات الابتكار وتطوير المنتجات والخدمات.
- فهم دور القيادة في تحفيز الفريق وتحقيق التحول.
- تعلم استراتيجيات إدارة التغيير والتعامل مع المقاومة.
- اكتساب القدرة على قياس وتقييم الأداء وتحسين المستمر.
- تعزيز فهم لاستراتيجيات التوسع وتحقيق النمو.

الجمهور المستهدف:

- قادة ومدراء الشركات والمؤسسات.
- رواد الأعمال وأصحاب الأعمال الصغيرة والمتوسطة.
- مدراء القسم والموظفين الرئيسيين في الشركات والمؤسسات.
- محترفي التطوير والابتكار.
- أي شخص يتطلع إلى تحسين مهاراته في تطوير الأعمال والقيادة التحولية.

المحاور العامة:

اليوم الاول: مقدمة في تطوير الأعمال والقيادة التحولية

- مقدمة في تطوير الأعمال والتحول الناجح.
- فهم البيئة التنافسية والتحديات الحالية.
- مهارات القيادة والتحول.

اليوم الثاني: استراتيجيات التطوير العملي

- تحليل SWOT وتحديد الفرص والتهديدات.
- تطوير استراتيجية الأعمال والأهداف.
- تخطيط المشاريع وإدارة المخاطر.

اليوم الثالث: الابتكار وتطوير المنتجات والخدمات

- أساسيات الابتكار وتطوير المنتجات.
- عملية تطوير المنتجات والتحسين المستمر.
- تسويق المنتجات والخدمات الجديدة.

اليوم الرابع: القيادة والتنفيذ التحولي

- القيادة التنفيذية وتحفيز الفريق.
- إدارة التغيير والمقاومة له.
- قياس وتقييم الأداء والتحسين المستمر.

اليوم الخامس: استراتيجيات التوسع وتحقيق النمو

- توسيع الأعمال والتوجه الاستراتيجي.
- الاستثمار وإدارة الموارد.
- إعداد خطة عمل لتحقيق النمو.