



دورة:
الاستشارات القانونية في فض المنازعات

28 سبتمبر - 2 أكتوبر 2026
كازبلانكا (المغرب)

الاستشارات القانونية في فض المنازعات

رمز الدورة: PC12468 تاريخ الإنعقاد: 28 سبتمبر - 2 أكتوبر 2026 دولة الإنعقاد: كازيلانكا (المغرب) - رسوم الإشتراك: Euro 4725

مقدمة البرنامج

صممت دورة الاستشارات القانونية في فض المنازعات لتعريف المحامين والمتخصصين بالممارسات الحديثة في الوساطة وتسوية النزاعات بطرق بديلة ADR. تهدف الدورة إلى تزويد المشاركين بالمعرفة القانونية والمهارات العملية اللازمة لإدارة المنازعات بفعالية، من خلال ورش العمل التفاعلية وجلسات الوساطة الصورية لتعميق الخبرات العملية والتطبيقية.

تتيح هذه الدورة الفرصة للمشاركين لتعلم كيفية صياغة شروط التحكيم، فهم أركان نموذج التحكيم، وتطبيق مهارات الوساطة في الدعاوى القانونية سواء B2B أو B2C، مع التركيز على الدور المحوري للمحامي والوسيط والأطراف المعنية في إدارة النزاع.

أهداف البرنامج

بنهاية الدورة سيتمكن المشاركون من:

1. بناء وصياغة نموذج شامل لشروط التحكيم.
2. فهم أركان نموذج التحكيم والإجراءات القانونية المرتبطة به.
3. تحديد القانون الواجب تطبيقه على النزاع.
4. صياغة مشاركة التحكيم وفهم نماذجها المختلفة.
5. تعزيز مهارات الاستشارات القانونية في الدعاوى القضائية.
6. اكتساب الخبرة العملية في تطبيق الوساطة وتسوية النزاعات بالطرق البديلة.

الفئات المستهدفة

- الإدارات القانونية في المؤسسات والدوائر الحكومية والشركات.
- المستشارون القانونيون والمتخصصون في العقود وإدارة المنازعات.
- المحامون وموظفو إدارات العقود والمسؤولون عن متابعة وتنفيذ العقود.
- رجال الأعمال والأطراف المعنية بالقطاعين العام والخاص في إدارة النزاعات.
- أي شخص يسعى لتطوير مهاراته القانونية في فض المنازعات والوساطة.

المحاور العامة

اليوم الأول: شروط التحكيم وصياغتها

- كيفية صياغة شروط التحكيم بشكل متكامل الأركان.
- تاريخ التحكيم وأهمية الاتفاق عليه.
- تحديد القانون الواجب تطبيقه على المسائل الإجرائية.
- الفرق بين التحكيم في الحالات الخاصة والتحكيم المؤسس.
- تكوين هيئة التحكيم، وخبرات ومعرفة المحكمين بطبيعة النزاع أو العقد.

اليوم الثاني: المؤهلات ومقر التحكيم

- الصفات والمؤهلات الأساسية للمحكم.
- مراكز التحكيم والقيود على حرية اختيار هيئة التحكيم.
- تحديد مكان أو مقر التحكيم وأهمية مراعاة ذلك في شرط التحكيم.
- التحكيم بالصلح والفرق بين التحكيم القانوني والتحكيم بالصلح.
- أهمية تحديد لغة التحكيم.
- المادة 17 من قواعد لجنة الأمم المتحدة للقانون التجاري الدولي UNCITRAL.

اليوم الثالث: صياغة مشاركة التحكيم

- مفهوم مشاركة التحكيم وأهميتها.
- نماذج عملية لمشاركات التحكيم.
- الإجراءات المتعلقة بالإشعارات والإخطارات للأطراف.

اليوم الرابع: الاستشارات القانونية في الدعاوى القضائية

- دراسة الدعوى القضائية واستخراج الدفوع القانونية.
- أنواع الدفوع: الشكلية، الموضوعية، والدفوع الخاصة بعدم الاختصاص المحلي.
- النظام القانوني للدفوع الشكلية وكيفية التعامل معها.
- الدفوع المتعلقة بصحة الدعوى وشروط تقديمها.

اليوم الخامس: قواعد الدفوع الموضوعية

- ماهية الدفوع الموضوعية ومتى يمكن الاستناد إليها.
- كيفية تكيف الدفع الموضوعي وإثباته قانونيًا.
- الدفع بعدم قبول الدعوى: شروطه وأثره القانوني.
- تطبيقات عملية على الدفوع في دعاوى القضاية.