



دورة:
أخصائي وهدير مشتريات دولي مهتمد

22 - 26 يونيو 2026
كازبلانكا (المغرب)

أخصائي وهدير مشتريات دولي مهتم

رمز الدورة: ST12638 تاريخ الإنعقاد: 22 - 26 يونيو 2026 دولة الإنعقاد: كازابلانكا (المغرب) - رسوم الإشتراك: Euro 4725

المقدمة:

تعد مهارات الشراء الدولي من العوامل الأساسية لتحقيق النجاح في بيئة الأعمال العالمية التنافسية. إن كفاءة إدارة عمليات الشراء الدولي تتيح للشركات تقليل التكاليف، تحسين جودة المنتجات والخدمات، وضمان استمرارية سلسلة الإمداد. كما أن فهم التحديات القانونية والمالية واللوجستية المرتبطة بالتعامل مع الموردين الدوليين أصبح ضرورة استراتيجية لأي مؤسسة تسعى للتوسع والنمو.

ومن هنا جاءت فكرة تصميم هذه الدورة التدريبية المتخصصة في **الشراء الدولي**، لتزويد المشاركين بالمعرفة والمهارات العملية التي تمكنهم من إدارة عمليات الشراء الدولي بكفاءة عالية، وتحقيق قيمة مضافة حقيقية لمؤسساتهم.

أهداف البرنامج:

بنهاية هذه الدورة، سيكون المشاركون قادرين على:

- فهم الأسس والمفاهيم الأساسية لإدارة الشراء الدولي.
- تحسين مهارات تحديد الموردين الدوليين واختيار الشريك الأمثل.
- إدارة المخاطر الدولية والقانونية المرتبطة بعمليات الشراء الدولي.
- تطوير القدرة على التفاوض وإبرام العقود الدولية بكفاءة.
- التعرف على التحديات والفرص في سوق الشراء الدولي الحالي والمستقبلي.
- تحسين الكفاءات العملية في التخطيط والتنظيم والتنفيذ لمشاريع الشراء الدولي.

الكفاءات المستهدفة:

بعد حضور الدورة، سيكون المشاركون قادرين على:

- تحليل الاحتياجات الدولية للمؤسسة وتخطيط عمليات الشراء الدولي.
- تقييم العروض والموردين الدوليين بناءً على معايير الجودة والسعر والموثوقية.
- إدارة المخاطر المالية، التشغيلية، والأمنية المتعلقة بالشراء الدولي.
- تطوير استراتيجيات فعّالة لإدارة العقود الدولية.

- تعزيز القدرة على اتخاذ القرارات الاستراتيجية في الشراء الدولي.
- تحسين التواصل والتفاوض مع الموردين الدوليين والشركاء التجاريين.

الجمهور المستهدف:

الدورة مناسبة لـ:

- المدراء والمسؤولين عن إدارة المشتريات وسلسلة التوريد في الشركات والمؤسسات الكبيرة والمتوسطة.
- الموظفين والمختصين في إدارة المشتريات وسلسلة التوريد الراغبين في تطوير مهاراتهم ومعرفتهم المهنية.
- المستوردين والمصدرين الراغبين في تحسين عملياتهم الدولية.
- المهتمين بإدارة اللوجستيات والتجارة الدولية وفهم عمليات الشراء الدولي.
- الأفراد الراغبين في العمل كأخصائيي شراء دوليين أو تطوير مساهمهم المهني في هذا المجال.

المحاور العامة:

اليوم الأول:

- مفاهيم أساسية في الشراء الدولي.
- تحليل الاحتياجات الدولية وتخطيط عمليات الشراء.
- المخاطر المرتبطة بالشراء الدولي وكيفية التغلب عليها.

اليوم الثاني:

- تحليل العروض والمقترحات الدولية.
- التفاوض مع الموردين الدوليين.
- إدارة العقود الدولية وضمان الامتثال للقوانين والتشريعات المحلية والدولية.

اليوم الثالث:

- الجوانب المالية والمحاسبية في عمليات الشراء الدولي.
- تقييم أداء الموردين الدوليين ومؤشرات الجودة.

اليوم الرابع:

- تقييم المخاطر التشغيلية والأمنية في الشراء الدولي.
- التعامل مع المشكلات الدولية المستجدة في عمليات الشراء.

اليوم الخامس:

- استراتيجيات الشراء الدولي ووضع الأهداف المناسبة.
- تطوير خطط العمل الدولية والتحول من أخصائي شراء إلى مدير شراء دولي.
- دراسة حالات عملية وتطبيق المهارات المكتسبة.