



**دورة:  
إدارة المخاطر التعاقدية**

**2026 - 25 أكتوبر  
القاهرة (مصر)**

## إدارة المخاطر التعاقدية

رمز الدورة: PC405 تاريخ الإنعقاد: 25 - 29 أكتوبر 2026 دولة الإنعقاد: القاهرة (مصر) - رسوم الإشتراك: Euro □

### مقدمة:

إن معرفة المخاطر المالية والقانونية للعقود والتعامل معها بشكل احترافي أمر ضروري لنجاح أي مؤسسة أو إدارة. فوجود مختصين قادرين على إدارة العقود، وتوقع المشكلات المحتملة، وتطبيق الإجراءات الوقائية، وكذلك إدارة المنازعات المالية والقانونية، يمثل عنصرًا أساسيًا للحفاظ على استقرار الأعمال وتحقيق الأهداف المؤسسية.

### أهداف البرنامج:

بنهاية البرنامج، سيكون المشاركون قادرين على:

- اكتساب المهارات الأساسية في توقع المخاطر العقدية وتلافيها باتباع إجراءات محددة.
- تلافي المسؤولية عن حالات الإخلال بالعقود.
- تقدير التعويض الملائم عند وقوع الأضرار التعاقدية.
- التعرف على الوسائل البديلة لحل المنازعات وعلاقتها بالقضاء.
- الإلمام بكيفية حل المنازعات عن طريق الوساطة والتحكيم.
- معرفة كيفية إعداد محكمة تحكيم لفض المنازعات العقدية.
- دراسة تقنيات ومفاهيم لتفادي المخاطر في العقود المحلية والدولية.

### الجمهور المستهدف:

- المستشارون القانونيون في الإدارات الحكومية.
- المستشارون القانونيون في الشركات.
- مدراء الشؤون القانونية.
- جميع الراغبين في تطوير مهاراتهم في إدارة العقود وحل المنازعات.

### محاور البرنامج:

### **اليوم الأول: المخاطر المالية للعقود**

- مبادئ إدارة المخاطر المالية للعقود.
- خطوات عملية إدارة المخاطر.
- التعامل مع المخاطر ووضع خطط المواجهة.
- مراجعة وتقييم وتنفيذ الخطط.
- المجالات العملية لتطبيق إدارة المخاطر المالية.

### **اليوم الثاني: المخاطر القانونية للعقود**

- المسؤولية العقدية عن الخطأ الشخصي والعمدي وغير العمدي.
- الالتزام بتحقيق النتائج وبذل العناية.
- شروط مسؤولية المتعاقد عن فعل الغير.
- تقدير الضرر وعلاقته بالسببية.
- اتفاقات المسؤولية العقدية والضرر المادي والمحتمل.

### **اليوم الثالث: الحد من المخاطر والأضرار**

- التعويض الكامل ومبدأ التعويض عن الضرر.
- الالتزام بتخفيف الضرر في القوانين الوطنية والدولية.
- المبادئ الأوروبية وقوانين التحكيم.
- مبدأ حسن النية في العلاقات التجارية الدولية.
- آثار عدم الالتزام بتخفيف الضرر وطرق التنفيذ.

### **اليوم الرابع: الوسائل البديلة لحل المنازعات والوساطة**

- التعريف بالوسائل البديلة: التفاوض، الوساطة، التقييم الحيادي المبكر، التحكيم.
- مدى فعالية الوسائل البديلة وعلاقتها بالقضاء.
- إعداد هيكل فض المنازعات بطريق الوساطة.
- أساليب التفاوض أثناء الوساطة وأنماط الاتصال.
- المراحل والمنازعات الملائمة وغير الملائمة للوساطة.

### **اليوم الخامس: التحكيم وإجراءات فض المنازعات العقدية**

- صفة التحكيم وأهلية الأطراف للاتفاق عليه.
- تحديد القانون الواجب التطبيق والمحكمة المعاونة للتحكيم.
- بدء إجراءات التحكيم وتشكيل هيئة التحكيم.
- موضوع النزاع والمعاهدات الدولية والتشريعات الوطنية.
- ختام البرنامج وتطبيقات عملية على فض المنازعات.