



**دورة:**  
**المحترف المخطط في مجال المشتريات (CPP)**

**28 يوليو - 1 أغسطس 2025**  
**لندن (المملكة المتحدة)**  
**Landmark Office Space - Oxford**

## المحترف المهتد في مجال المشتريات (CPP)

رمز الدورة: ST13154 تاريخ الإنعقاد: 28 يوليو - 1 أغسطس 2025 دولة الإنعقاد: لندن (المملكة المتحدة) - Space Office Landmark  
Oxford - رسوم الإشتراك: Euro 5500

### المقدمة

تم تصميم هذه الدورة من قبل مركز جلوبال هورايزن للتدريب والاستشارات لتأهيل المحترفين العاملين في مجال المشتريات والتوريد، من خلال تزويدهم بالمعارف والمهارات المتقدمة التي تُمكنهم من إدارة عمليات الشراء بكفاءة واحتراف. تركز الدورة على أفضل الممارسات العالمية في الشراء، الأخلاقيات المهنية، التفاوض، تقييم الموردين، وإدارة العقود، مما يعزز من قدرة المؤسسات على تقليل التكاليف وزيادة الكفاءة.

### الأهداف

#### بنهاية هذه الدورة سيكون المشاركون قادرين على:

- فهم المبادئ الأساسية والمتقدمة لإدارة المشتريات.
- تطبيق منهجيات فعالة لتقييم واختيار الموردين.
- استخدام أدوات تحليل التكاليف في عمليات الشراء.
- تحسين مهارات التفاوض لضمان أفضل الصفقات.
- الالتزام بالممارسات الأخلاقية والمعايير الدولية في الشراء.

### الفئة المستهدفة

- موظفو إدارات المشتريات والمناقصات.
- مدراء المشتريات وسلاسل التوريد.
- المهنيون الراغبون في الحصول على شهادة CPP.
- جميع العاملين في مجال الشراء والراغبين في تطوير مهاراتهم.

### المحاور التدريبية

#### اليوم الأول: المفاهيم الأساسية في المشتريات

- مقدمة حول سلسلة التوريد ودور المشتريات.
- دورة حياة المشتريات.
- أنواع المشتريات مباشرة، غير مباشرة، استراتيجية.
- الفرق بين الشراء والتوريد والتعاقد.
- مدونة الأخلاقيات المهنية في المشتريات.

### **اليوم الثاني: تخطيط وتنظيم عمليات الشراء**

- إعداد خطة الشراء السنوية.
- تحديد الاحتياجات وتوصيف المواد والخدمات.
- طلبات الشراء والموافقات الداخلية.
- معايير الشراء المركزي مقابل اللامركزي.
- تخطيط الميزانية وربطها بالمشتريات.

### **اليوم الثالث: التفاوض واختيار الموردين**

- استراتيجيات التفاوض الفعالة.
- تحليل السوق والمنافسة.
- إعداد طلبات العروض RFQ / RFP.
- تقييم العروض واختيار الموردين.
- مؤشرات أداء المورد KPIs.

### **اليوم الرابع: إدارة العقود والمخاطر في المشتريات**

- صياغة ومتابعة العقود.
- شروط الدفع والتسليم والجزاءات.
- إدارة المخاطر المرتبطة بالمشتريات.
- النزاعات وكيفية معالجتها.
- المراقبة والتدقيق الداخلي على عمليات الشراء.

### اليوم الخامس: أدوات متقدمة

- المشتريات الإلكترونية وأنظمة ERP.
- استخدام أدوات تحليل التكاليف والعائد.
- التوجهات الحديثة في المشتريات المستدامة.