Global Horizon
TRAINING CENTER

دورة:

إعداد وصياغة العقود القانونية وفقاً لأفضل الممارسات

5 - 16 أكتوبر 2025

عمان (الاردن)

إعداد وصياغة العقود القانونية وفقاً لأفضل الممارسات

رمز الدورة: PC13049 **تاريخ الإنعقاد:** 5 - 16 أكتوبر 2025 **دولة الإنعقاد:** عمان (الاردن) - **رسوم الإشتراك:** 5500 Euro

المقدمة

تمثل العقود القانونية الإطار الأساسي لتنظيم العلاقات التعاقدية بين الأفراد والشركات والجهات الحكومية، حيث تحدد الحقوق والالتزامات وتضمن تنفيذ المعاملات وفق القوانين السارية. ومع تطور البيئة القانونية والتجارية، أصبح من الضروري امتلاك مهارات متقدمة في إعداد وصياغة العقود بطريقة احترافية لتجنب المخاطر القانونية وضمان حماية مصالح الأطراف المتعاقدة. يقدم هذا البرنامج التدريبي المتخصص، الذي تم تصميمه من قبل Center Training Horizon Global، فهمًا معمقًا لعملية إعداد وصياغة العقود وفقًا لأفضل الممارسات الدولية، مع التركيز على الأسس القانونية، والتحليل الدقيق لبنود العقود، واستخدام اللغة القانونية الصحيحة، وإدارة المخاطر التعاقدية لضمان عقود فعالة وقابلة للتنفيذ.

أهداف البرنامج

بعد الانتهاء من هذا البرنامج، سيكون المشاركون قادرين على:

1. فهم المبادئ الأساسية للعقود القانونية ودورها في العلاقات التعاقدية.
2. إعداد وصياغة العقود وفقًا لأفضل الممارسات القانونية والتجارية.
3. تحليل بنود العقود المختلفة لضمان وضوحها وقابليتها للتنفيذ.
4. التعامل مع المخاطر التعاقدية وتطوير استراتيجيات لحماية الحقوق.
5. استخدام اللغة القانونية الدقيقة في صياغة العقود لضمان خلوها من الغموض.
6. التفاوض على العقود بفعالية وتحقيق التوازن بين مصالح الأطراف المتعاقدة.
7. تفسير العقود وتسوية النزاعات التعاقدية وفقًا للقوانين السارية.
8. مراعاة المعايير القانونية الدولية في العقود التجارية والاستثمارية.
9. صياغة ملاحق وتعديلات العقود وفق الأطر القانونية الصحيحة.
10. التعامل مع عقود الشراكة والمناقصات والمشتريات وفقًا للإجراءات القانونية والتنظيمية.

منهجية التدريب

يعتمد هذا البرنامج على منهجية تدريبية متكاملة تشمل:

- المحاضرات التفاعلية لفهم المفاهيم القانونية والتشريعية المتعلقة بالعقود.
- ورش العمل العملية لصياغة العقود وتحليل الحالات التطبيقية.

- دراسات الحالة لتقييم العقود الحقيقية والتحديات القانونية المرتبطة بها.
- النقاشات الجماعية لمشاركة الخبرات وتبادل أفضل الممارسات.
- التدريب العملي على استخدام اللغة القانونية في كتابة العقود.
- تمارين تطبيقية لتطوير المهارات التفاوضية في العقود.

الأثر التنظيمي

يساهم هذا البرنامج في تحقيق فوائد ملموسة للمؤسسات، منها:

- تحسين جودة العقود القانونية وتقليل المخاطر التعاقدية.
- تعزيز الامتثال القانوني في المعاملات التعاقدية داخل المؤسسات.
- تقليل النزاعات القانونية من خلال صياغة عقود واضحة وملزمة.
- رفع كفاءة الفرق القانونية في إدارة العقود والمفاوضات.
- تحقيق حماية أكبر للمؤسسة من المخاطر المحتملة عبر عقود محكمة الصياغة.

الفئة المستهدفة

- المستشارون القانونيون في الشركات والمؤسسات.
- المحامون المتخصصون في العقود التجارية والمدنية.
- مدراء وأعضاء فرق المشتريات والتعاقدات.
- المسؤولون عن التفاوض وإدارة العقود في القطاعات المختلفة.
- موظفو الإدارات القانونية في المؤسسات الحكومية والخاصة.
- جميع المهتمين بتطوير مهاراتهم في صياغة العقود وإدارتها بفعالية.

المحاور التدريبية:

اليوم الأول: المفاهيم الأساسية في العقود القانونية

- تعريف العقد وأركانه الأساسية.
- الفرق بين العقود المدنية والتجارية.

- مبادئ التفاوض التعاقدي وأثره على صياغة العقود.
- المسائل القانونية الأساسية التي يجب مراعاتها عند إعداد العقود.

اليوم الثاني: الأطر القانونية المنظمة للعقود

- القوانين والتشريعات المنظمة للعقود.
- الالتزامات المتبادلة بين الأطراف التعاقدية.
- أثر القوانين المحلية والدولية على صياغة العقود.
- حالات عملية لمخاطر عدم الامتثال القانوني في العقود.

اليوم الثالث: عناصر الصياغة القانونية للعقود

- أهمية اللغة القانونية الواضحة والدقيقة.
- كيفية صياغة البنود التعاقدية بطريقة احترافية.
- تجنب العبارات المبهمة أو المتناقضة في العقود.
- أخطاء الصياغة القانونية الشائعة وكيفية تفاديها.

اليوم الرابع: أنواع العقود وأحكامها القانونية

- عقود البيع والشراء والمقاولات.
- عقود العمل وعقود الخدمات.
- عقود الشراكة والوكالات التجارية.
- عقود الاستثمار والتراخيص والامتيازات.

اليوم الخامس: إدارة المخاطر التعاقدية

- تحليل المخاطر القانونية المرتبطة بالعقود.
- استراتيجيات الحد من المخاطر القانونية والتعاقدية.
- التأمين التعاقدي وضمانات التنفيذ.
- دراسة حالات عملية عن النزاعات التعاقدية وحلولها.

اليوم السادس: آليات التفاوض على العقود القانونية

- مهارات التفاوض في العقود القانونية.
- كيفية تحقيق التوازن بين مصالح الأطراف المتعاقدة.

- التعامل مع العقود المعقدة ذات البنود المتعددة.
- دراسات عملية على التفاوض القانوني في العقود الكبرى.

اليوم السابع: التعديلات والملاحق التعاقدية

- متى تكون هناك حاجة إلى تعديل العقود؟
- كيفية صياغة ملاحق العقود بشكل صحيح.
- الأثر القانوني للتعديلات التعاقدية.
- حالات عملية على تعديل العقود القانونية.

اليوم الثامن: تفسير العقود وتسوية النزاعات التعاقدية

- مبادئ تفسير العقود في القانون.
- دور القضاء في تسوية النزاعات التعاقدية.
- التحكيم كوسيلة بديلة لحل النزاعات التعاقدية.
- أمثلة عملية على قضايا تفسير العقود والنزاعات.

اليوم التاسع: الامتثال القانوني وأفضل الممارسات التعاقدية

- معايير الامتثال القانوني في العقود.
- أهمية التدقيق القانوني للعقود قبل توقيعها.
- مراجعة العقود لضمان الامتثال لأفضل الممارسات.
- ورشة عمل حول إعداد نموذج عقد قانوني متكامل.

اليوم العاشر: التطبيقات العملية ودراسات الحالة

- مراجعة وتحليل عقود قانونية فعلية.
- إعداد نموذج عقد شامل وصياغته وفق المعايير القانونية.
- محاكاة عملية لتفاوض وتعديل العقود القانونية.
- التقييم النهائي ومناقشة الدروس المستفادة.