



دورة:
مستشار مشتريات دولي معتمد

17 - 21 نوفمبر 2025
كازابلانكا (المغرب)
New Hotel

مستشار مشتريات دولي مهتم

رمز الدورة: ST12642 تاريخ الإنعقاد: 17 - 21 نوفمبر 2025 دولة الإنعقاد: كازابلانكا (المغرب) - Hotel New رسوم الاشتراك: 4500 Euro

المقدمة:

تهدف هذه الدورة التدريبية إلى تزويد المشاركين بالمهارات والمعرفة اللازمة للعمل كمستشارين للمشتريات الدولية. سوف يتعلم المشاركون كيفية تحديد الموردين المناسبين والتعامل معهم، وتفادي المخاطر وتحسين أداء سلسلة الإمداد.

أهداف الدورة:

- تحديد العوامل الحاسمة في تحديد الموردين الدوليين.
- تطوير مهارات التفاوض والتحليل الاقتصادي للعقود الدولية.
- تحليل العمليات اللوجستية الدولية وتحديد الممارسات الأمثل.
- تنمية القدرة على تحليل وتقييم المخاطر المحتملة في الشراء الدولي.
- تحسين الكفاءات العامة في إدارة عمليات الشراء الدولي.

الكفاءات المستهدفة:

- القدرة على تحليل الأسواق الدولية وتحديد الموردين المناسبين.
- القدرة على تطوير وتنفيذ استراتيجيات الشراء الدولي المستدامة.
- القدرة على إدارة العقود الدولية والتفاوض على شروط العقد.
- القدرة على تحليل المخاطر وإدارة العمليات اللوجستية الدولية.
- القدرة على تقييم أداء الموردين الدوليين وتطوير علاقات جيدة معهم.

الجمهور المستهدف:

- مدراء المشتريات واللوجستيات الدولية.
- المسؤولون عن عمليات الشراء والتوريد في الشركات الدولية.
- المهتمون بالعمل في مجال المشتريات واللوجستيات الدولية.

المحاور العامة:

اليوم الأول:

- مقدمة عن سلسلة الإمداد ومفهوم المشتريات الدولية

- الأسواق الدولية وأهميتها في عمليات المشتريات
- كيفية تحديد احتياجات المشتريات والمواد المطلوبة
- تحليل العروض واختيار الموردين

اليوم الثاني:

- كيفية تقييم الموردين وتحليل العروض الخاصة بهم
- التفاوض وتحديد الشروط والأحكام في العقود الدولية
- اللوجستيات وتحسين أداء سلسلة الإمداد
- إدارة المخاطر في عمليات المشتريات الدولية

اليوم الثالث:

- الملكية الفكرية وحماية العلامات التجارية في العمليات الدولية
- الجمارك والرسوم والقوانين المتعلقة بالتجارة الدولية
- التكنولوجيا وتأثيرها على سلسلة الإمداد الدولية
- الاستدامة وتطبيقها في سلسلة الإمداد الدولية

اليوم الرابع:

- كيفية إدارة المشتريات الدولية بشكل فعال
- الابتكار والتطوير في سلسلة الإمداد الدولية
- العلاقات العامة وإدارة العلاقات مع الموردين
- العمل في فريق وتحسين المهارات الشخصية والاجتماعية

اليوم الخامس:

- دراسة حالة عملية وتطبيق المهارات المكتسبة في الأيام الأربعة السابقة
- تقييم الحالة العملية وتحليل النتائج
- التعامل مع تحديات مشتريات الشركات الدولية
- الاستراتيجيات الناجحة لإدارة مشتريات الشركات الدولية
- الاختبار النهائي وتوزيع الشهادات