



دورة:
**التقنيات وأفضل الممارسات في صياغة, تدقيق وتحليل
العقود**

2024 - 15 - 19 سبتمبر
اسطنبول (تركيا)
DoubleTree by Hilton Istanbul

التقنيات وأفضل الممارسات في صياغة، تدقيق وتحليل العقود

رمز الدورة: PC12449 تاريخ الإنعقاد: 15 - 19 سبتمبر 2024 دولة الإنعقاد: اسطنبول (تركيا) - رسوم Istanbul Hilton by DoubleTree - Euro 5250 للاشتراك:

مقدمة عن الدورة التدريبية

يعتبر التعاقد من أهم الصيغ الناظمة للحياة ، نظراً لأنه يقوم بتنظيم علاقات الناس مع بعضهم البعض لسد احتياجاتهم وتحقيق مصالحهم المختلفة. ويقصد بالتعاقد اتفاق طرفين على تحقيق هدف معين يمكن تطبيقه قانوناً، فإذا قام كل طرف بتنفيذ بنود هذا الاتفاق فليس ثمة مشكلة حيث يحصل كل طرف على حقه من الطرف الآخر.

تطهر قيمة العقد والحكم على مدى دقة وحكمة صياغته عندما يثار بشأنه نزاع ونلجم إلى جهات الاختصاص المتفق عليها لجسم هذا النزاع. وبقصد بالصياغة بصفة عامة التنظيم الجيد لإبراز المضمون، ومن ثم فإن مصطلح الصياغة يشمل عنصرين أساسيين هما الشكل والمضمون،

وكل منهما يكمل الآخر لأنه بدون التنظيم الجيد يصعب فهم المضمون، وبدون المضمون الجيد لن تكون هناك فائدة تذكر من التنظيم. وسوف تطرق إلى الأسلوب الأمثل والتنظيم الأفضل والتنسيق الدقيق، والأحكام القانونية الضابطة للصياغة العقدية من الناحيتين العلمية والعملية .

أهداف الدورة التدريبية

في نهاية الدورة سيكون المشاركون قادرين على:

- تعداد العناصر الأساسية لكتابية العقود.
- تطبيق أفضل الممارسات في كتابة نصوص العقد وأجزاءه المختلفة وتدراك الأخطاء الشائعة.
- وصف الخطوات الأساسية في الإجراءات التحضيرية للعقود ومن ضمنها صياغة نطاق عمل لشروط واحكام ومصادر الاستراتيجية.
- تقييم إعداد المناقصات واختيار المقاولين المتعاقدين بفعالية.
- استخدام المعايير التقييمية لاختيار المقاولين المتعاقدين بفعالية.
- تقييم تأثير التفاوض حول البنود التعاقدية ونطاق العمل المكتوب في المرحلة الأولية.

الفئات المستهدفة

- مديرى وأعضاء الإدارات القانونية.
- مدراء المشتريات والعقود.
- جميع الموظفين المسؤولين عن إعداد وكتابة نطاق الأعمال والتفاوض حول البنود التعاقدية.
- جميع المهنيين الذين يشاركون في مرحلة ما قبل إرساء العقود في عملية التعاقد.
- الموظفون الذين لهم دور في تحديد أفضل إستراتيجية تعاقد ومصادر القرارات والمناقصات.

محتوى الدورة التدريبية

اليوم الأول

- مفاهيم أساسية للتعاقد.
- وسوف تتناول في هذه الحقيقة التدريبية النقاط الأساسية التالية:
- المقصود بكلمة العقد.
- الفرق بين الإتفاق والعقد.

- نشأة العقد وتطوره.
- العقد والصلك.
- قانون العقد في القانون المدني.
- قانون العقد في القانون العام.
- تفسير العقد مدنياً وإدارياً.
- أنواع العقود وتقسيماتها.
- مهارات وأساليب التعاقد.

ال يوم الثاني

- أهمية العقود.
- تعريف ومعاني العقد.
- تقسيمات وأنواع العقود.
- المراحل المختلفة التي يمر بها العقد.
- شروط التعاقد.
- أركان العقد بصفة عامة.

خصائص صياغة العقد:

- كيفية صياغة وكتابة العقود.
- كيفية تدارك الأخطاء الشائعة في الصياغة العقدية.
- عوامل نجاح وفعالية العقود.
- كيف تخطط وتنفذ المشروعات موضوع التعاقد.

قواعد الإشراف على تنفيذ العقود ومتابعتها:

- مراسيم وإعلان العقود.
- عقد البيع الدولي.
- طرق وأساليب التعاقد.
- كيفية إعداد كراسة الشروط والمواصفات.
- الأركان الشكلية والموضوعية للعقد.
- وسوف نتناول في هذه الحقيقة التدريبية النقاط الأساسية الآتية:
- مفهوم الشكليات القانونية للعقد.
- وظائف الشكل القانوني للعقد الإثبات - التحذير - التوجيه.
- الارتباط بين شكل العقد والنفاذ القانوني له.

ال يوم الثالث

العناصر الشكلية للعقد:

- الكتابة.
- التوقيع.
- الختم.
- تبادل الوثائق النهائية للعقد.
- الأركان الموضوعية للعقد:
- تكوين العقد.
- قاعدة الدليل الشفوي.
- المعيار الذاتي والمعيار الموضوعي.

التضاضي:

- الإيجاب.
- القبول.

السبب:

- نظرية السبب أو المقابل في القانون الفرنسي.
- المبادئ الرئيسية التي تحكم فكرة المقابل في القانون الإنجليزي.

المحل:

- مفهوم المحل.
- الشروط الواجب توافرها في محل الالتزام.
- أنواع الالتزامات المتعلقة بال محل.

البيئة للتعاقد.

الأحكام القانونية والصياغة النموذجية للبنود التعاقدية

صياغة بنود أركان العقد

- بند التراضي المفهوم - الصياغة - التوجيهات.
- بند المحل المفهوم - وصف موضوع التعاقد.
- بند السبب أو المقابل بنود الدفع - المفهوم - الصياغة.

اليوم الرابع

الالتزامات الأطراف:

- تصنيف الالتزامات التعاقدية الإقرار - الضمان - الشروط الاجتماعية- الشروط المقتربة بالوعود

أصول الصياغة:

- الصائغ المتمرس وغير المتمرس.
- معايير الصياغة.
- قواعد الصياغة.
- كيفية الصياغة.
- الصيغ الأساسية لبنود الالتزامات العقدية.
- الطرق الخمس لسد الثغرات.

البنود النموذجية في العقود:

- التعريفات.
- التفسيرات.
- مدة العقد.
- القانون واجب التطبيق.
- المحكمة لمحضتها.
- التحكيم.
- التسوية الودية للنزاعات.
- إنهاء العقد.
- شمول العقد لكل الاتفاق.
- انفصال أجزاء العقد.
- حظر التنازل عن الحق إلى الغير «حظر حالة الحق».
- عدم التنازل عن ممارسة الحق.
- الالتزام بالسريقة.
- الإخطارات.
- لغة العقد.
- أتعاب المحامية.

- نسخ العقد.

ال يوم الخامس

تدقيق وتحليل المطالبات العقدية:

- تعريف المطالبة.
- استراتيجية الدخول في المطالبات.
- طريقة الـ Make whole.
- طريقة الـ Bottom Line.
- أنواع المطالبات.
- مصادر المطالبات في العقود الإنسانية:
- ما يجب أن تتناوله بنود المطالبة.
- عدم سداد الدفعة المقدمة في موعدها.
- زيادة التكلفة.
- عدم سداد قيمة المستخلصات في مواعيدها.
- خطوات تحليل المطالبة.
- خسائر نتيجة زيادة الأسعار.
- المستندات الواجب وجودها في ملف العملية. - خسائر نتيجة القوة القاهرة.
- توثيق وتسوية المطالبات.
- شكاوى مقاولي الباطن.
- المستندات سند المطالبة.
- تغيير مصاريف التمويل.
- متى يمكن المطالبة.
- اختيار الاستشاري.
- مراجعة المطالبة. - العقد.
- تأخير الدفعات من قبل المالك وهم سبب للمطالبة. - مواد الإنشاء.
- المخاطر التي تحيق بالمالك في أي تعاقد - تنفيذ العقد.
- مطالبات المالك من المقاول وأسبابها.
- عدم وجود سجلات كافية.
- مطالبات المقاول من المالك وأسبابها.
- صدور قوانين جديدة.
- المطالبات مع مقاولي الباطن.
- تقلبات الأسعار.
- مشاكل العمالة.
- القوة القاهرة.
- التقلبات الجوية الشديدة.
- «الأوامر التغيرة».
- أنواعها.
- شروط أمر التغيير في حدود مضمون العقد
- شروط أمر التغيير خارج مضمون العقد
- توقيت وقيمة أوامر التغيير.
- كيفية تفادي المطالبات.
- ما يجب على المقاول آداؤه.
- تقسيمات المطالبات.