Global Horizon
TRAINING CENTER

دورة:

أخصائي ومدير مشتريات دولي معتمد

28 يوليو - 1 أغسطس 2024

القاهرة (مصر)

Holiday Inn & Suites Cairo Maa

أخصائي ومدير مشتريات دولي معتمد

رمز الدورة: ST12638 تاريخ الإنعقاد: 28 يوليو - 1 أغسطس 2024 دولة الإنعقاد: القاهرة (مصر) - Maa Cairo Suites & Inn Holiday رسوم الإشتراك: Euro 3550

المقدمة:

تعتبر مهارات الشراء الدولي أحد العوامل الرئيسية للنجاح في عالم الأعمال العالمي. فإن تحسين كفاءة الشراء الدولي يمكن أن يساعد الشركات على تحقيق الأهداف المرجوة وتحقيق توفيرات كبيرة في التكاليف. ومن هنا جاءت فكرة إنشاء هذه الدورة التدريبية المتخصصة في مجال الشراء الدولي.

أهداف الدورة:

- تزويد المشاركين بالمعرفة والمهارات الأساسية للعمل كأخصائي مشتريات دولي معتمد.
- تحديث وتعزيز المعرفة والمهارات اللازمة لتنفيذ عمليات الشراء الدولي الفعالة.
- تزويد المشاركين بالمعرفة اللازمة لتحسين تقييم الموردين واختيار الشريك الأفضل في العمليات الدولية.
- تحسين فهم المشاركين للمخاطر الدولية والقانونية المرتبطة بعمليات الشراء الدولي.

الكفاءات المستهدفة:

بعد اكتمال هذه الدورة التدريبية، يمكن للمشاركين:

- فهم الأسس والمفاهيم الأساسية لعمليات الشراء الدولي.
- القدرة على تحليل وتقييم الموردين الدوليين واختيار الشريك الأفضل.
- تحسين قدرتهم على إدارة المخاطر الدولية المتعلقة بعمليات الشراء الدولي.
- التعرف على التحديات والفرص في سوق الشراء الدولي الحالي والمستقبلي.

الجمهور المستهدف:

المهتمون بمجال الشراء الدولي ويرغبون في تحسين مهاراتهم ومعرفتهم في هذا المجال. من الممكن أن يشمل هذا الجمهور المدراء والمسؤولين في قطاع الشراء في الشركات الدولية والوطنية، والمستوردين والمصدرين، والمهتمين بإدارة سلاسل الإمداد والتوريد الدولية، والأفراد الذين يرغبون في العمل كأخصائيي شراء دوليين.

كما يمكن أن تكون الدورة مفيدة للأشخاص الذين يعملون في مجالات أخرى، مثل اللوجستيات والتجارة الدولية والإدارة العليا، ويرغبون في فهم العمليات الدولية لسلاسل الإمداد والتوريد وكيفية العمل مع الشركاء والموردين الدوليين.

المحاور العامة:

اليوم الأول:

- مفاهيم أساسية في الشراء الدولي.

- تحليل الاحتياجات الدولية وتخطيط عمليات الشراء الدولي.
- المخاطر المرتبطة بعمليات الشراء الدولي وكيفية التغلب عليها.

اليوم الثاني:

- تحليل العروض والتفاوض مع الموردين الدوليين.
- إدارة العقود الدولية وضمان الامتثال للقوانين والتشريعات المحلية والدولية.

اليوم الثالث:

- الجوانب المالية والمحاسبية في عمليات الشراء الدولي.
- تقييم الأداء للموردين الدوليين.

اليوم الرابع:

- تقييم المخاطر الأمنية والتشغيلية في عمليات الشراء الدولي.
- كيفية التعامل مع المشاكل الدولية الناشئة في عمليات الشراء الدولي.

اليوم الخامس:

- استراتيجيات الشراء الدولي وتحديد الأهداف المناسبة.
- تطوير خطط العمل الدولية والتحول من أخصائي شراء إلى مدير شراء دولي