



دورة:  
**إعداد وتقدير العطاءات والتفاوض التنافيسي**

2024 - 12 - 8  
تбليسي

## إعداد وتقدير العطاءات والتفاوض التنافيسي

رمز الدورة: PC419 | تاريخ الإنعقاد: 8 - 12 يوليو 2024 | دولة الإنعقاد: تبليسي - رسوم الإشتراك: 5250 Euro

### مقدمة:

توفر هذه الدورة مهارات ممتازة ومعلومات قيمة يمكن موظفي العقود والمناقصات من تطوير كفاءتهم وتحسين فعالتهم، وبالنسبة للعاملين في الحقوق المهنية والوظيفية الأخرى توفر لهم هذه الدورة قاعدة معلومات تعزز من مهارتهم وتؤدي إلى تحسين الآفاق الوظيفية لهم في المستقبل، صممت الجلسات والمناقشات الجماعية لأوراق العمل لتسمح لجميع المشاركين أن يتفاعلوا ويتاحروا ويتعلموا من بعضهم البعض في قاعة فندقية مميزة.

### أهداف البرنامج:

سيكون المشاركون في نهاية البرنامج التدريبي قادرین على:

- تنفيذ عملية تقييم المناقصات.
- تطبيق مهارات إعداد العقود ووضع الشروط.
- التعامل مع الأساليب الخاصة بالمارسات الدولية وتحديد أثر القانون التجاري في تحرير العقود وذلك بغضض ضمان الوفاء بكافة الجوانب ذات العلاقة.

### الجمهور المستهدف:

- مدراء الإدارات القانونية في المؤسسات ومشرفو الأقسام وكافة المعنيين بإدارة وتنفيذ ومتابعة وإبرام العقود.
- الإدارات القانونية والإدارية والتنفيذية والفنية بالشركات والبنوك والمؤسسات العامة والخاصة.
- جميع المهنيين الذين يشاركون في مرحلة ما قبل إرساء العقود في عملية التعاقد.
- الموظفون الذين لهم دور في تحديد أفضل إستراتيجية تعاقد ومصادر القرارات والمناقصات.
- كل من يرغب بتطوير مهاراته وخبراته ويرى الحاجة إلى هذه الدورة.

### المحاور العامة للبرنامج:

اليوم الأول:

- الاستراتيجيات الإلكترونية لإعداد العقود وتقييم المناقصات والعطاءات
- الحكومة الإلكترونية وتحقيق الشفافية في مجال العقود الإدارية والمناقصات الحكومية بصفة خاصة
- الشفافية في مجال العقود الإدارية : عقود الالتزام - عقود التوريد عقود المقاولات - عقود النقل - عقود التوظيف.
- الشفافية في مجال المناقصات الحكومية من خلال تطبيق القانون رقم 37 لسنة 1964 في شأن قانون المناقصات العامة الكويتي وتعديلاته بالمرسوم قانون 81 لسنة 1977.

اليوم الثاني:

- أهمية الإعلان عن المشتريات الحكومية على شبكة الإنترنت.
- مراحل المناقصة - شراء الوثائق - تأمين سرية العطاءات - دفع التأمين الابتدائي - فتح وإرساء المناقصة الكترونياً - اعتماد الإرساء بالتوقيع الإلكتروني - دفع التأمين النهائي.

- أنواع العقود - تحضير وثائق العطاءات - عملية تأهيل المقاولين.

**ال يوم الثالث:**

- عملية طرح العطاءات - عملية تقييم العطاءات - خطة العقد.
- استراتيجية وتقنيات التفاوض - إدارة العقود - كيفية معالجة أسباب فشل العقود.
- فهم ممارسات المقاولين بشأن إيجاد وتطوير المطالبات - تطوير مهارات تخفيف المطالبات بشكل فعال.
- فهم قانون العقود والممارسات المتعلقة بتقديم وتنفيذ مختلف أنواع المطالبات والقدرة على تطوير استراتيجيات تحليل المطالبات.

**ال يوم الرابع:**

- تعريف عملية تقييم المناقصات وطبيعة المحتويات.
- مزايا ومساوئ أنواع العقود البديلة.
- تطبيقات عملية إعداد المناقصات والتقييم العملي للمناقصات.
- عملية إعداد المناقصات بما في ذلك المواصفات.

**ال يوم الخامس:**

- التحفظات الواردة بالمناقصة والعطاء وكيفية تقييمها.
- تأمين العطاءات في القانون النموذجي للأمم المتحدة والتشريعات الوطنية.
- سلطات الإدارة في استبعاد العطاءات.
- حدود مبدأ حرية المنافسة والحرمان الوقائي.
- إعداد كراسات الشروط في المناقصات وكيفية تحديد العطاء الفائز بالمناقصة.